

勝ち組成長企業の正しい選択

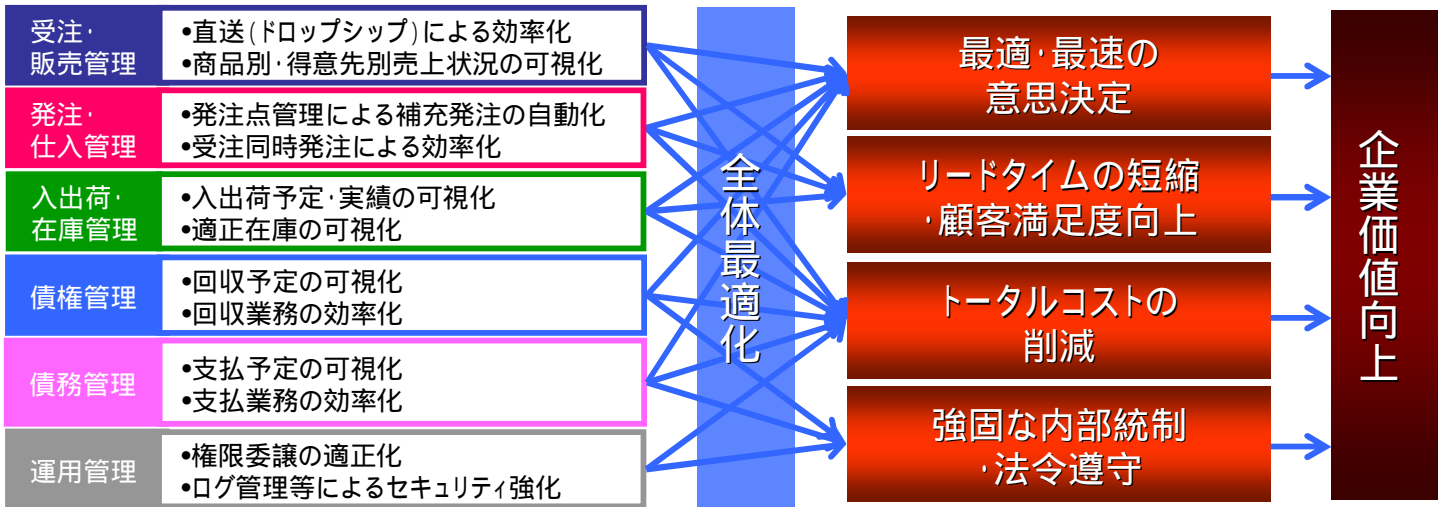
奉行VERP for 販売・仕入

奉行VERP for 販売・仕入の導入効果

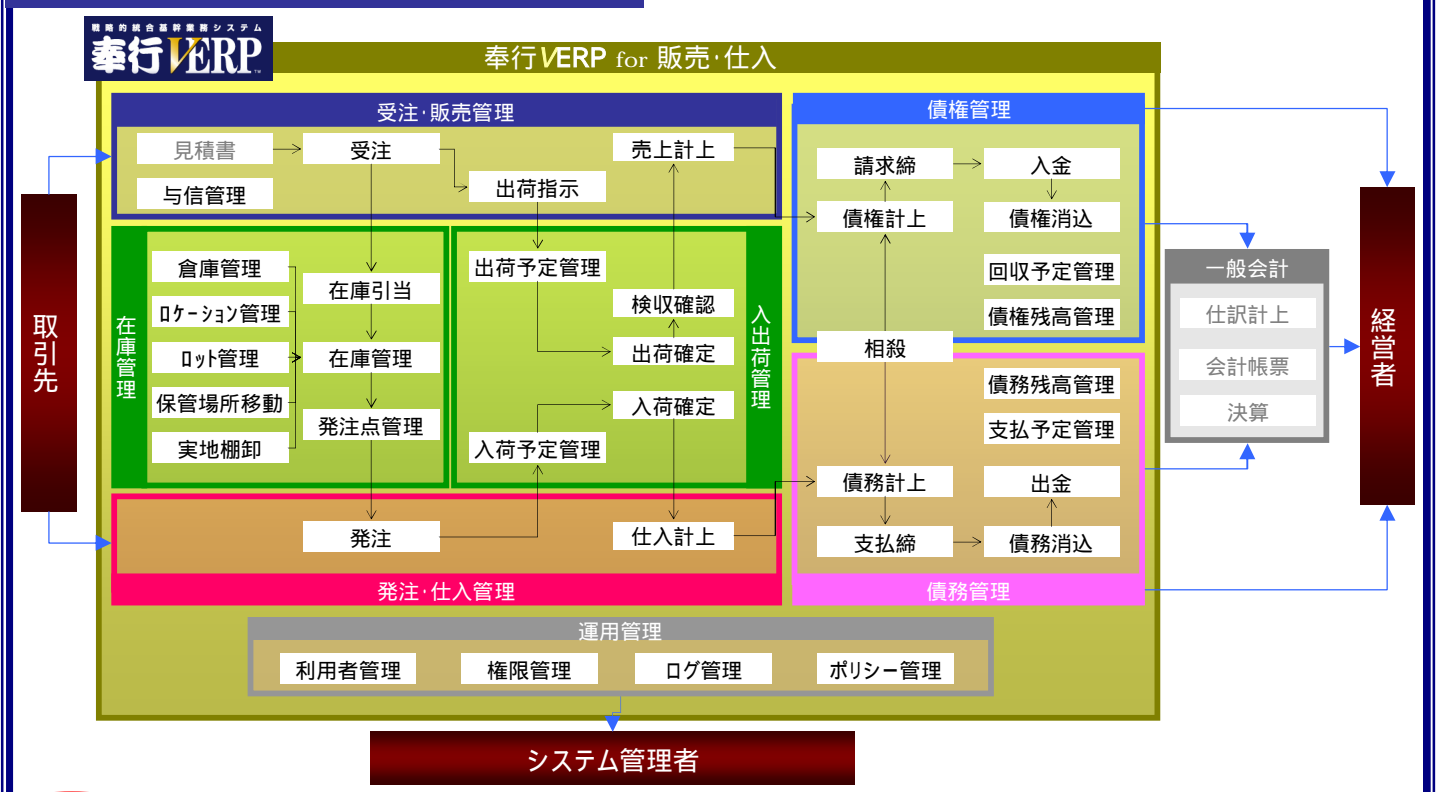
奉行VERP for 販売・仕入は、成長企業に求められる顧客満足度の向上やトータルコストの削減を実現するための柔軟なソリューションを提供します。必要な取引情報を統合的に管理することにより、全体最適化を図り、企業価値向上を支援します。

現場担当者・管理者に対する効果

経営者・利害関係者に対する効果



奉行VERP for 販売・仕入の全体図



さらに...

独自の導入手法により、その効果を最大限に発揮させることができます! (裏面につづく)

～ERPの導入で失敗しないために～

導入支援サービス for 奉行VERP



なぜ必要なのでしょう？

「ERPを導入したが、効率化されるどころか、逆に大変になってしまった・・・」

ERP導入の現場で多く聞かれるこの問題は、何故起きてしまうのでしょうか？

それは、十分な検討を行わず、かつ、簡易的な操作指導サービスのみで進めてしまったためと考えられます。

ERP導入の成功には、「要件の十分な分析」と「業務改善の視点を持った検討」が必要不可欠です。

そこで、当社は、ERPの導入効果を最大化すべく、「導入支援サービス for 奉行VERP」を提供します。



どのようなメリットがありますか？

検討漏れ防止

網羅性のある事前定義済の要件分析表で、複雑な要件を漏れなく短期間で整理します。

業務改善促進

あるべき業務フローをベースに検討することで、より多くの改善の「気づき」を提供します。

開発コスト削減

奉行VERPを熟知したコンサルタントが、標準機能を最大限に活用します。

早期定着化

お客様の業務の流れを意識した操作指導により、「導入したけど使えない」を防止します。

何をしてくれますか？

	メニュー	内容	お打合せ	成果物
	調査編 (無料)	・製品紹介 ・現状調査 ・ご提案 など	1回～	
1.	分析編	・要件分析(FIT&GAP分析) ・新業務フロー検討 ・GAPソリューション検討 など	2回～ (1回3時間)	・要件分析表 
2.	導入編	・業務フロー作成 ・会社データ作成 ・データ移行 など	1回～ (1回3時間)	・業務フロー ・業務記述書 ・会社データ 
3.	構築編	・SQL Serverセットアップ ・奉行製品インストール ・ターミナルサービスインストール など	1回～	
4.	開発編	・設計/開発 ・テスト ・実装 など	1回～	・設計書 ・プログラム 
5.	定着編	・操作トレーニング ・初回イベントサポート など	1回～ (1回3時間)	

お打合せの回数は、製品構成や業務の複雑度により異なります。

さらに、成長企業にはこんなメリットがあります！

- 上場(IPO)に向けた内部統制の文書化作業が省力化されます。
- 業務の標準化により、グループ内のシステム統合やシェアード化が促進されます。

サービスの詳細は以下まで、お問合せ下さい！

アクタスマネジメントサービス株式会社 / アクタス税理士法人 / アクタス労務研究所
 〒107-0052 東京都港区赤坂3-2-6 赤坂中央ビル7F
 TEL:03-3224-8888 担当:コンサルティング部 坂本・鈴木
 FAX:03-5575-3331 URL:http://www.actus.co.jp

